



El apoyo financiero y la sostenibilidad

Apoyo financiero para su negocio de cuidado infantil



Subvenciones: *dinero dado por el gobierno u otra organización para ser utilizado con un fin específico; no se tiene que devolver*

- Pregunte a su CCR&R local si existen subvenciones para programas de cuidado infantil en su área.
- Busque subvenciones locales y estatales usando [GrantWatch \(en inglés\)](#) o [USA Grant Applications \(en inglés\)](#).

Encuentre un redactor de subvenciones. Necesitará a alguien con la capacitación para presentar propuestas de subvenciones basadas en datos así como la información sobre cómo su negocio añade valor a su comunidad. Pregunte a su CCR&R local si hay maneras en las que puede apoyarle durante el proceso de redacción de subvenciones.



Préstamos y otras oportunidades de financiación: *dinero prestado por un banco u otro prestamista para gastos previstos o imprevistos; se tiene que devolver, típicamente con intereses*

- Visite la página web de la SBA sobre [Programas de financiamiento para pequeñas empresas](#).
- Hable con un experto financiero, un banco o una cooperativa de crédito sobre las opciones para financiar su pequeña empresa.

Es posible que necesite un plan de negocios para solicitar un préstamo. Visite [Redacte su plan de negocios](#) o póngase en contacto con su agencia de CCR&R local para obtener orientación e información al redactar su plan de negocios.



Instituciones financieras de desarrollo comunitario (CDFI, por sus siglas en inglés): *bancos, fondos de préstamo, cooperativos de crédito, y otras instituciones financieras que trabajan en favor del desarrollo comunitario*

- Las CDFI pueden ofrecer subvenciones, préstamos y educación financiera a pequeñas empresas y proyectos comunitarios.

Contacte a una CDFI para preguntar si puede ayudarle a apoyar su negocio. Busque una CDFI en su área usando el [localizador de CDFI de la Opportunity Finance Network \(en inglés\)](#) o el [Fondo CDFI del Departamento del Tesoro de EE.UU \(en inglés\)](#).



Programas federales y estatales de cuidado infantil: apoyos financiados por el gobierno federal o estatal para familias y programas de cuidado infantil

- a. Presente una solicitud para poder aceptar el subsidio estatal por el cuidado de niños elegibles.
- b. Investigue el Programa de Alimentos para el Cuidado de Niños y Adultos (CACFP, por sus siglas en inglés) que reembolsa a los proveedores de cuidado infantil una tasa fija por servir comidas y meriendas saludables a los niños bajo su cuidado.
- c. Averigüe si su estado o área local tiene un [Sistema de mejoramiento y calificación de calidad](#) (QRIS, por sus siglas en inglés). Algunos estados ofrecen beneficios financieros para participar y recibir calificaciones de calidad altas.

Encuentre la información sobre estos programas visitando nuestro [mapa de recursos de acuerdo a su estado](#) y haciendo clic en su estado.

Consejos para gestionar un negocio de cuidado infantil financieramente sostenible

- Abra una cuenta bancaria comercial para mantener separadas sus finanzas personales y comerciales.
- Conozca y trabaje para alcanzar los principios del [triángulo de hierro de las finanzas del cuidado y la educación infantil \(en inglés\)](#): logre y mantenga la matrícula completa, cobre todas tarifas en su totalidad y a tiempo, y garantice que los ingresos cubran el costo por niño.
- Elabore e implemente un plan de marketing. Siga este plan aun cuando esté abierto y las inscripciones estén llenas.
- Considere la posibilidad de usar un [software de gestión de cuidado infantil, o CCMS \(en inglés\)](#), para automatizar las tareas que consumen mucho tiempo, como la facturación y el cobro de cuotas, la asistencia, la gestión de la lista de espera, y la nómina de personal. [Encuentre seminarios web e información sobre la automatización empresarial de cuidado infantil aquí \(en inglés\)](#).
- Trabaje con un experto en impuestos para garantizar que sepa qué gastos puede reclamar en sus impuestos. (Por ejemplo, si usa un CCMS [véase más arriba], ¿debería poder reclamar el gasto del software en sus impuestos!)
- Incluya información importante sobre las tarifas en su manual de familias. Asegúrese de que las familias lean, entiendan, y firmen su acuerdo de matrícula y tarifas. Cumpla con lo que pone por escrito. Incluya:
 - El importe de matrícula y cuándo se vence
 - Los importes de tarifas por pagos atrasados y cuándo se cobrarán
 - Cualquier otra tarifa que se cobra y cuándo se debe pagar
- Considere cobrar una tarifa anual o bianual por los suministros. Esto le ayudará a reemplazar los materiales cuando sea necesario.
- Trabaje con un asesor financiero de pequeñas empresas para crear o revisar su presupuesto.
- Participe en los [servicios compartidos \(en inglés\)](#), si están disponibles, para reducir los costos por los servicios y materiales necesarios para su empresa.